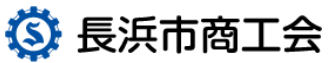


長浜市商工会からのお知らせ



令和7年4月1日（第87号）



TEL：0749-78-2121

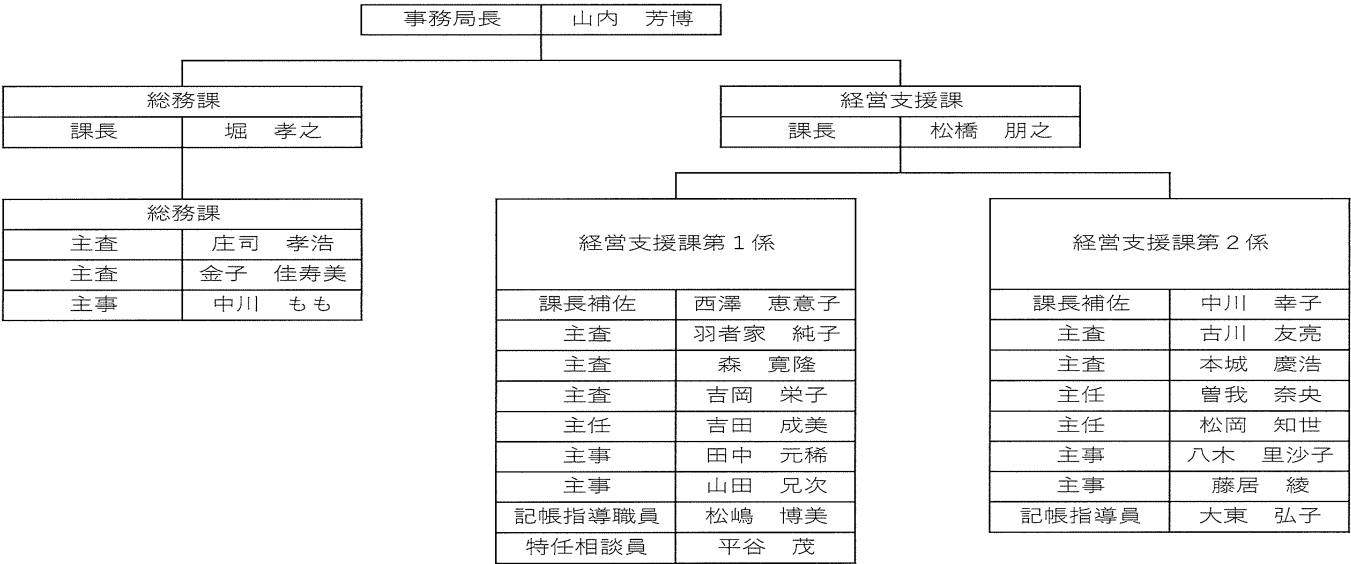
FAX：0749-78-1300

情報配信専用e-mail：news@nagahamasci.or.jp

令和7年度の新体制がスタートしました。
今年度も、地域経済の持続的発展に貢献すべく、伴走型の経営支援により地域と共に歩める商工会を目指してまいります。
会員事業所の皆さまのご支援、ご協力をよろしくお願いします。

長浜市商工会事務局組織体制図

令和7年4月1日 現在



職員担当表

地域	担当
浅井	本城 ・ 松岡
虎姫	古川 ・ 藤居
湖北	曾我 ・ 八木
びわ	曾我 ・ 八木
高月	吉岡 ・ 田中
木之本	羽者家 ・ 森
余呉	吉田 ・ 山田
西浅井	吉田 ・ 山田
全域	平谷（北部地域事業承継特任相談員）
記帳指導	大東（旧東浅井地域） ・ 松嶋（旧伊香地域）

<目次>

① 「第19回事業承継支援個別相談会」開催のお知らせ

② こんなお悩みをお持ちの中小企業みなさま 「DX相談サロン」でお悩みを相談しませんか？

③ 中小機構より～ 利益を得るための売上高をシミュレーションできる「儲かる経営 キヅク君」のご案内

④ 公募型プロポーザル方式による市有地売却情報の提供について

⑤ 御社の健康経営を応援します！「第33回びわ湖長浜ソーデーマーチ」企業参加募集！

① 「第19回事業承継支援個別相談会」開催のお知らせ

経営者の高齢化が進む中、事業承継や引継ぎ（M&A）によって経営資源を次世代に引き継ぐことは経営者に求められる課題です。

事業承継は先のこととお考えの方も、この機会に考えてみませんか。

経験豊かなスタッフが無料でご相談に応じますので、安心してお申込みください。

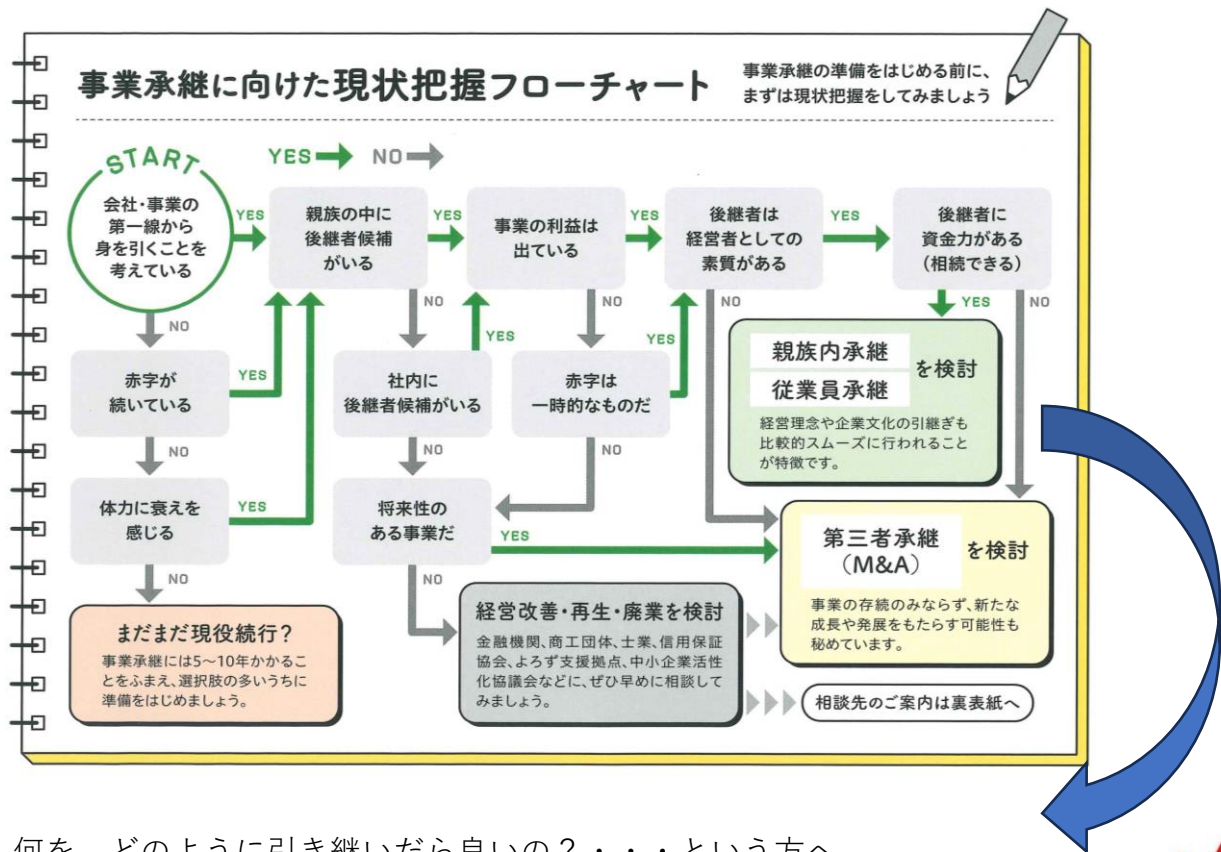
相談日時： 令和7年5月19日（月） 10：00～16：30

時間割： ① 10：00～11：30
（完全予約制） ② 11：30～13：00
③ 13：30～15：00
④ 15：00～16：30



お申込み： 個別相談のお申込みは、添付チラシに必要事項をご記入の上、長浜市商工会まで電話、FAXにてお申込みください。

TEL： 0749-78-2121 FAX： 0749-78-1300



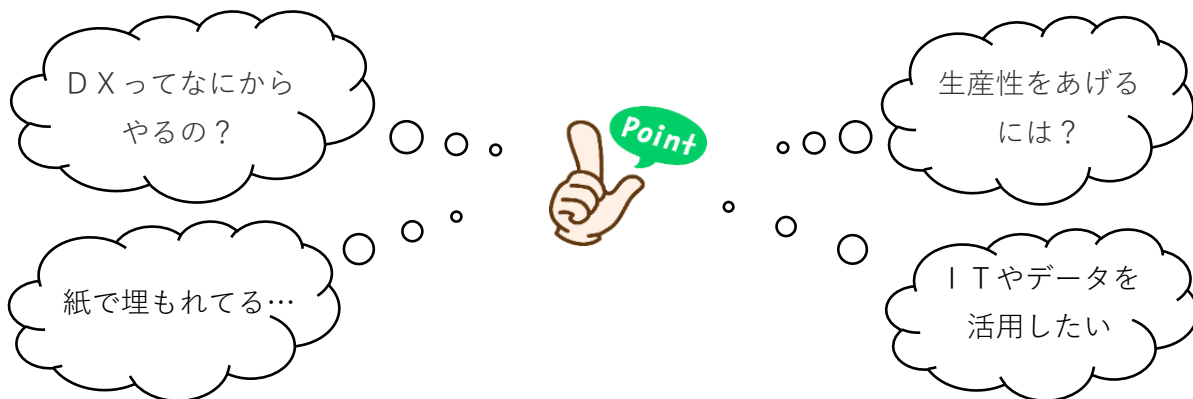
何を、どのように引き継いだら良いの？・・・という方へ

税理士や中小企業診断士等の専門家と連携し、「事業承継計画」策定の支援をさせていただきます。お気軽にお申し付けください。



② こんなお悩みをお持ちの中小企業のみなさま 「DX相談サロン」でお悩みを相談しませんか？

滋賀県産業支援プラザでは、DX推進を支援する「DX相談サロン」を開設し、企業のみなさまが、専門家に気軽に相談・学習できる場を提供されます。DXをどのように進めたらいいかわからない、デジタル化をどのように進めたらいいかわからないといったことでお悩みのみなさま、お気軽にご参加ください。



年間スケジュール：	2025年	6月	長浜	バックオフィスのデジタル化
		9月	彦根	
		12月	大津	
	2026年	3月	長浜	製造現場のデジタル化

詳細は添付チラシ、または滋賀県産業支援プラザホームページをご覧ください。

<https://www.shigaplaza.or.jp/news/dxsalon/>

③ 中小機構より～ 利益を得るための売上高をシミュレーションできる「儲かる経営 キツク君」のご案内

「儲かる経営 キツク君」とは？

商品・取引先ごとの収支状況やコスト構造の変化を可視化し、将来、目標とする利益を確保するために目指す売上高や改善すべきコストの優先順位を明確にすることで、価格転嫁の目安や商品戦略、事業戦略等を検討することができるシミュレーションツールです。

- ・ 商品・取引先ごとの収支を把握できる！
- ・ 伸ばすべき商品・取引先が分かる！
- ・ 価格転嫁の目安を検討できる！
- ・ 利益を確保する事業戦略を検討できる！



詳細は添付チラシ、または中小機構プレスリリースをご覧ください。

https://www.smri.go.jp/press/2024/f7mbjf00000003o8l-att/20250226_press01.pdf

④ 公募型プロポーザル方式による市有地売却情報の提供について

長浜市では、行財政改革の一環として、歳入の増加や維持管理コストの縮減を図るため、未利用財産の売却に取り組んでおられます。

このたび、下記市有地について売却処分が行われますので情報提供いたします。

1. 募集開始予定： 令和7年5月上旬

2. 売却方法： 公募型プロポーザル方式

※ 事業者の参加を公示により広く募集し、技術提案書や企画提案書などの審査により契約締結交渉者を選定する方式です。

3. 売却資産：

	所在地	地目	面積 (㎡)
土地①	長浜市余呉町下余呉字末崎555番1	宅地	16,678.93
土地②	長浜市余呉町下余呉字末崎667番1	雑種地	1,254.00
	合計		17,932.93

4. お問合せ先：

長浜市 総務部 財政課 財産活用政策室
担当 的場、前川

TEL： 0749-65-1717（直通）

FAX： 0749-63-4111

E-Mail： zaikatsu@city.nagahama.lg.jp

⑤ **御社の健康経営を応援します！「第33回びわ湖長浜ソーデーマーチ」企業参加募集！**

～みんなが知ってる琵琶のうみ、初めて歩く出会いのまち～

豊かな自然や歴史文化の宝庫である湖北を舞台として、地元や全国からウォーカーが集いウォーキングを通じて交流を深めながら、心身両面の健康づくりを図る目的として実施されます。

開催日時： 令和7年5月10日（土）～11日（日）

メイン会場： 豊公園 噴水広場



申込期日： 令和7年4月18日（金）

添付チラシに必要事項をご記入の上、参加費を添えて長浜市民体育館
（0749-64-5151）までお申込みください。

※ 団体参加なら参加費割引がお得！

※ ファミリー参加なら子どもの参加費は不要です

事業の詳細は添付チラシ、またはびわ湖長浜ソーデーマーチ実行委員会事務局ホームページ
をご覧ください。

https://biwakonagahama2dm.com/web2024/wp-content/uploads/2025/02/2dm_youkou.pdf

相談
無料

秘密
厳守

公的
機関

第19回事業承継支援

小規模企業や
個人事業でも
相談できるの？

子供や従業員に
継いでもらいたい
がやり方や
タイミングは？

後継者がいない。
どうしよう？

会社を譲渡したいが
相手先探しや交渉など
どうしたらいいの？

M&Aの交渉を
する上で何を注意
すればいいの？

個別相談会

経営のバトンタッチ
お悩み・不安はありませんか？



こんなお悩み、
専門家に無料で相談出来ます！

完全
予約制

相談会場

長浜市商工会

長浜市湖北町速水2745
TEL:0749-78-2121

相談日時

令和7年 5月 19日(月)

- ① 10:00~11:30
- ② 11:30~13:00
- ③ 13:30~15:00
- ④ 15:00~16:30

対象者

中小企業・小規模事業者等の方

主催

長浜市商工会

共催

滋賀県事業承継・引継ぎ支援センター

お申し込み方法

完全予約制です。相談会開催日の1週間前までにご予約をお願いします。それ以降は個別に対応いたします。

長浜市商工会

電話

0749-78-2121
月～金(祝日を除く)9:00～17:00

FAX

0749-78-1300

※FAXでお申込みの場合は下記申込書にご記入の上お送りください。
FAX受信後、日程調整をさせていただきます。

滋賀県事業承継・引継ぎ支援センターは、親族や従業員への事業承継や第三者への事業引継ぎをお考えの
滋賀県内の中小企業・個人事業主を支援する公的相談窓口です。

●このような方におすすめの相談会です

-  公的な窓口で安心して相談したい
-  経験豊富な専門家に相談したい
-  中立な意見が欲しい
-  自分の状況に適した選択肢を教えて欲しい

ご相談の流れ

① ご相談予約

相談日時は完全予約制にて承ります。まずはセンターへお問合せください。面談日時を調整させていただきます。

② 初回相談

専門家がご相談の内容やお持ち頂いた資料を基に事業の経緯をお聞きます。(1～2時間程度)

お持ちいただくもの

直近3期分の決算書・申告書／会社概要／商品・サービスがわかるカタログなど

③ 相談内容解決のためのご支援

相談後、事業承継支援を継続してご希望される場合は、相談内容に応じて当センター専門家、外部専門家、外部機関と連携して事業承継の実現に向けてご支援させていただきます。

事業承継の専門家が丁寧にご対応いたします！

中小企業診断士や税理士、金融機関出身者などの専門家が事業承継に関するさまざまなご相談をお受けしています。

事業承継特任相談員

センタースタッフ(相談対応の専門家)

エリアコーディネーター



平谷



中村



岡本



堀



富田



佐藤

お申込み方法

申込先:長浜市商工会

電話

0749-78-2121

月～金(祝日を除く)9:00～17:00

FAX

0749-78-1300

※FAXでお申込みの場合は下記申込書にご記入の上お送りください。
FAX受信後、日程調整をさせていただきます。

相談希望日・場所	令和7年5月19日(月)《ご希望時間》 時 分 ～ 時 分《場所》長浜市商工会 *FAXまたは申込フォームからの連絡後、相談時間の連絡を入れさせていただきます。		
事業所名		代表者名	(歳)
所在地			
TEL		Mail	
業 種	卸 売 ・ 小 売 ・ 飲 食 ・ サ ー ビ ス ・ 製 造 ・ 建 設 ・ そ の 他		
相談内容	☒ 親族への承継 ☐ 従業員への承継 ☐ 会社・事業の譲渡 ☐ 会社・事業の譲受 ☒ 承継計画書作成支援 ☐ その他()		

*個人情報、以下の目的で使用し管理します。また、個人情報を予め本人の同意を得ることなく第三者に提供しません。
・各種相談やお問合せに関する対応など ・セミナーなどに関する情報のご案内 ・実施する各種調査の公表(公表する際には特定できないよう配慮いたします)

お問合せ



長 浜 市 商 工 会

0749-78-2121

〒529-0341 滋賀県長浜市湖北町速水2745



DXって
なにからやるの?

生産性を
上げるには?

紙で
埋もれてる...

ITやデータを
活用したい

こんなお悩みをお持ちの中小企業のみなさま

DX相談サロン

でお悩みを相談しませんか?

DXやITの専門家による
具体的な事例紹介

同じ悩みを持つ
企業同士の情報交換

課題解決への近道
個別相談対応

補助金等の支援策紹介



第1回のご案内

日程: **3/25火** 13:30~16:00

事前
予約制

場所: **コラボしが21** 1階 BizBaseコラボ21

テーマ: **バックオフィスのデジタル化**

ペーパーレス化



デジタル
ツールの導入

年間スケジュール(予定)

2025年	6月	長浜	バックオフィスのデジタル化
	9月	彦根	
	12月	大津	製造現場のデジタル化
2026年	3月	長浜	

お申し込み

各相談会の詳細も
こちらからご覧いただけます。

各回
先着順です!



公益財団法人
滋賀県産業支援プラザ

(公財) 滋賀県産業支援プラザは持続可能な開発目標 (SDGs) を支援しています



お問い合わせ
連携推進部 イノベーション推進課
TEL 077-511-1414

滋賀プラザ

検索

**「価格転嫁検討ツール」からステップアップ！
利益を得るための売上高をシミュレーションできる新ツール
「儲かる経営 キヅク君」をリリースしました**

独立行政法人中小企業基盤整備機構（理事長：宮川正 本部：東京都港区）は、昨年 12 月に公開した「価格転嫁検討ツール」からステップアップし、利益を得るための売上高をシミュレーションできる「儲かる経営 キヅク君」を本日リリースしました。

「儲かる経営 キヅク君」では、製造業・サービス業など業種別に対応することで入力項目を最適化するとともに、多品種（商品・取引先）同時入力や比較分析などのシミュレーション機能を追加しました。これにより、商品・取引先ごとの収支採算性の比較や価格転嫁の必要性の検討など様々なシミュレーションが可能となり、原価管理や管理会計導入のきっかけにもなります。

ご利用は無料で、登録手続きやダウンロードも不要です。

中小企業・小規模事業者（以下、事業者）のほか、商工団体や金融機関など事業者を支援する支援機関の皆さまに幅広くご利用いただけます。この機会に、是非ご活用ください。

原価管理
管理会計
のキツカケに

利益を得るための売上高をシミュレーションできる

儲かる経営 キヅク君

- 商品・取引先ごとの収支を把握できる
- 伸ばすべき商品・取引先が分かる
- 価格転嫁の目安を検討できる
- 利益を確保する事業戦略を検討できる

業種別
に☐

Webで
簡単☐

登録
不要☐

※ツールのご利用はパソコン(PC)からお願いします。

○「儲かる経営 キヅク君」特設 Web サイト

<https://kagakutenka.smrj.go.jp/moukaru/>

■「儲かる経営 キツク君」とは？

商品・取引先ごとの収支状況やコスト構造の変化を可視化し、将来、目標とする利益を確保するために目指す売上高や改善すべきコストの優先順位を明確にすることで、価格転嫁の目安や商品戦略、事業戦略等を検討することができるシミュレーションツールです。

■リリースの背景・目的

昨今の仕入れ・材料費、人件費、エネルギー価格などが上昇する状況下において、事業者は適切に価格転嫁に取り組む必要があります。中小機構は、事業者が価格転嫁への第一歩を踏み出す後押しをするため、誰でも簡単に価格転嫁の必要性を目で見て確認することができる「価格転嫁検討ツール」を2024年12月19日（木曜）に公開しました。事業者が価格転嫁への第一歩から更に進め、適正な価格設定を行って利益を確保し、商品戦略や事業戦略等を検討しつつ、企業としての競争力を高めていくことも重要であり、このためには、原価管理や管理会計の導入が有効です。

「儲かる経営 キツク君」は、事業者および支援機関の皆様に、儲かる経営への気づきや原価管理や管理会計導入のきっかけとしていただくことを目的として開発しました。

■ツールの特長

- 業種別の決算書に対応しており、入力がしやすい
- 商品・取引先ごとの収支状況を把握し、そこから伸ばすべき商品・取引先が分かる
- 利益を得るために必要な売上高から、価格転嫁を進める際の目標価格が試算できる
- 利益を確保できる価格やコストを知ること、商品戦略・事業戦略の検討ができる
- 原価管理や管理会計導入のキッカケに

■ツールの概要

名 称	儲かる経営 キツク君
主な機能	1. 商品・取引先ごとの収支を把握できます 2. 優先的に伸ばすべき商品・取引先が分かります 3. 商品・取引先ごとの価格転嫁の目安が検討できます 4. 利益を確保する商品戦略・事業戦略が検討できます
利用条件	・Web 上での利用（※PC で専用サイトにアクセス） ・登録不要、利用料無料
主な対象者	・価格転嫁の目安、将来の商品戦略、事業戦略等を検討したい事業者 ・上記事業者を支援する支援機関の支援者 など

＜独立行政法人中小企業基盤整備機構（中小機構）＞

中小機構は、事業の自律的発展や継続を目指す中小・小規模事業者・ベンチャー企業のイノベーションや地域経済の活性化を促進し、我が国経済の発展に貢献することを目的とする政策実施機関です。経営環境の変化に対応し持続的成長を目指す中小企業等の経営課題の解決に向け、直接的な伴走型支援、人材の育成、共済制度の運営、資金面での各種支援やビジネスチャンスの提供を行うとともに、関係する中小企業支援機関の支援力の向上に協力します。

＜本件に関する問い合わせ先＞

独立行政法人中小企業基盤整備機構 経営支援部経営支援企画課（担当：川治、池田）

住所：東京都港区虎ノ門3丁目5番地1号 虎ノ門37森ビル

電話：03-5470-1520

利益を得るための売上高をシミュレーションできる

儲かる経営 キヅク君

商品・取引先ごとの収支を把握できる

伸ばすべき商品・取引先が分かる

価格転嫁の目安を検討できる

利益を確保する事業戦略を検討できる

業種別に
入力

Webで
簡単

登録
不要



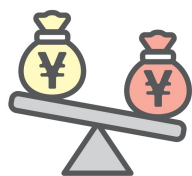
※ツールのご利用はパソコン(PC)からお願いします。

「儲かる経営 キヅク君」とは

商品・取引先ごとの収支状況やコスト構造の変化を可視化し、
将来、目標とする利益を確保するために
目指す売上高や改善すべきコストの優先順位を明確にすることで、
価格転嫁の目安や商品戦略、事業戦略等を検討することができる
シミュレーションツールです。

「過去」からの 変化を知る

過去と現状の2期分の決算書の情報を入力すると、会社全体の収支状況の変化を確認できます。費用の項目が急増している場合は、コスト構造を確認しましょう。



「現状」を知る

現状の決算書情報に基づいて、コストを商品ごとに割り当てると、その商品・取引先ごとの収支状況が確認できます。そこから伸ばすべき商品・取引先を検討しましょう。



「将来」を考える

商品・取引先ごとのコストや利益をシミュレーションすることで、利益を確保できる価格やコストを知ることができます。また、会社全体で将来目指すべき営業利益や売上高の検討ができます。



利益を得るための売上高、コスト割合を検討し、 次の具体的なアクションにつなげます。

ツールの特長

- ✓ 業種別の決算書に対応しており、入力がしやすい！
- ✓ 商品・取引先ごとの収支状況を把握し、そこから伸ばすべき商品・取引先が分かる！
- ✓ 利益を得るために必要な売上高から、価格転嫁を進める際の目標価格が試算できる！
- ✓ 利益を確保できる価格やコストを知ること、商品戦略・事業戦略の検討ができる！
- ✓ 原価管理や管理会計導入のキッカケに！

入力・検討の流れ

ご用意いただくもの

- ☐ 過去と現状の2期分の損益計算書、原価報告書（該当業種のみ）、青色申告決算書（個人事業主等）、月次試算表（任意）
- ☐ 分析対象にしたい“商品・取引先”の売上高、各コストの情報

サイトにアクセス

<https://kakakutenka.smrj.go.jp/moukaru/>

キツク君 中小機構

検索

※ツールのご利用はパソコン(PC)からお願いします。

業種を選択

業種、原価報告書の有無（該当業種のみ）を選択します。
次の入力画面で、業種に合わせた勘定項目が表示されます。

ステップ①「過去」からの変化を知る

2期分の決算書の情報を入力します。比較表やグラフから変化を把握することができます。

ステップ②「現状」を知る

入力した現状の情報に、商品・取引先ごとの売上高、コストの情報を割り当てます。商品・取引先ごとの収支状況を確認することができます。

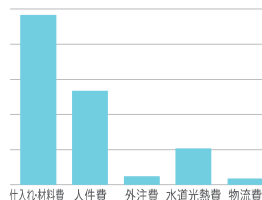
ステップ③「将来」を考える

商品・取引先ごとの営業利益をシミュレーションします。利益を確保できる価格やコストを知ることができます。また、会社全体で、将来目指すべき売上高や営業利益を検討することができます。

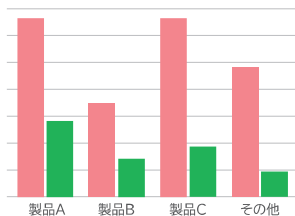
コスト比較表

	過去 2021	現状 2024	増減額
仕入れ・材料費	8,263,000円	10,681,000円	2,418,000円
人件費	6,984,000円	8,230,000円	1,246,000円
外注費	1,466,000円	1,500,000円	34,000円
水道光熱費	5,150,100円	5,250,500円	100,400円
物流費	436,400円	422,100円	-14,300円
その他	300,000円	300,000円	0円
総コスト	20,727,000円	26,383,600円	3,784,100円

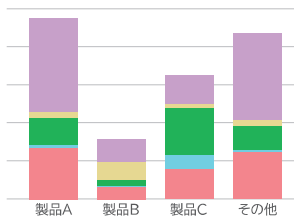
増減率の比較



売上高と営業利益の比較



コストの比較



将来の営業利益と商品・取引先ごとの目標価格

	現状	将来	商品・取引先 商品A	商品・取引先 商品B	商品・取引先 商品C	商品・取引先 商品D
商品・取引先 目標価格			23,678円	36,531円	4,060円	2,435円
販売数量			600	200	1000	500
売上高	29,775,362円	40,590,154円	14,206,554円	7,306,228円	4,059,015円	1,217,705円
総コスト	22,599,500円	26,383,600円	6,648,667円	4,997,460円	953,869円	1,083,757円
営業利益	7,175,862円	14,206,554円	7,557,887円	2,308,768円	3,105,147円	133,948円
営業利益率	24.1%	35.0%	53.2%	31.6%	76.5%	11.0%

利用条件・ご注意

- 本ツールのご利用はパソコン(PC)からお願いします。
- 掲載の画面はイメージです。実際の仕様とは異なる場合があります。
- 詳細な操作マニュアルは、本サイト (<https://kakakutenka.smrj.go.jp/moukaru/>) からダウンロードできます。

お知らせ

旧余呉小学校跡地を売却します

旧余呉小学校跡地を公募型プロポーザル方式により売却します。売却にあたっては、民間活力の導入により地域の活性化につながる提案を募集します。最低売却価格などの詳細については、4月下旬頃に市ホームページや広報ながはまでお知らせします。

ご関心をお持ちになりましたら、お気軽に下記までお問い合わせください。

	所在地	地目	面積
土地①	長浜市余呉町下余呉字末崎 555 番 1	宅地	16,678.93 m ²
土地②	長浜市余呉町下余呉字粧化 667 番 1	雑種地	1,254 m ²
	合計		17,932.93 m ²

募集開始予定：令和7年5月上旬

公募型プロポーザルとは

提案内容や実績などを総合的に評価し、最も優れた提案をした事業者等を優先交渉権者とし、優先交渉権者との間で契約交渉を行い、契約を締結する方法です。



【問合せ先】長浜市 財政課 財産活用政策室 TEL:0749-65-1717 Mail:zaikatsu@city.nagahama.lg.jp **お気軽にお問い合わせください！**

御社の健康経営を応援します！

第33回 びわ湖長浜 ツーデーマーチ 企業参加募集！

5月
10日11日



誰でも気軽に参加
できるウォーキングの
良いところ！

- ✓ 運動不足解消
体脂肪を燃やしメタボ対策
- ✓ 心臓機能、肺機能の
パワーアップに効果的
- ✓ 中性脂肪をとり
肝機能低下をストップ
- ✓ ストレス解消
爽快感でストレス発散

89%
参加満足度

コースは
全6
コース

大会規模県内
最大

団体参加なら参加費割引がお得！

ファミリー参加なら
子どもの参加費はなんと0円

団体割引を活用いただき
ご家族やお仲間、互助会組織でご参加ください。

- メイン会場 豊公園 噴水広場
- コース 10日：40km・20km・10km 11日：35km・20km・10km
- 申込方法 裏面の団体申込書で長浜市民体育館までお申し込みください。
- 参加記念品 記念品、ゼッケン、大会誌、コース地図、参加バッジ 他

大会HP



びわ湖長浜ツーデーマーチ実行委員会

〒526-0831 長浜市宮司町1203 長浜市民体育館内

0749-64-5151

びわ湖長浜ツデーマーチ企業用参加申込書

団体申込が
お得です!

★企業参加申込には団体割引があります!



■企業所属の皆さま
参加費10%OFF!

割引率

■10名以上の場合
おとな 2,000円⇒1,800円
こども 無料

団体名

代表者名

住所 〒

—

TEL

No.	名前	区分	参加コースに○をつけてください		弁当あっせん (800円)
			5月10日(土)	5月11日(日)	
1		一般・中学生以下	A・B・C	D・E・F	10日・11日・不要
2		一般・中学生以下	A・B・C	D・E・F	10日・11日・不要
3		一般・中学生以下	A・B・C	D・E・F	10日・11日・不要
4		一般・中学生以下	A・B・C	D・E・F	10日・11日・不要
5		一般・中学生以下	A・B・C	D・E・F	10日・11日・不要
6		一般・中学生以下	A・B・C	D・E・F	10日・11日・不要
7		一般・中学生以下	A・B・C	D・E・F	10日・11日・不要
8		一般・中学生以下	A・B・C	D・E・F	10日・11日・不要
9		一般・中学生以下	A・B・C	D・E・F	10日・11日・不要
10		一般・中学生以下	A・B・C	D・E・F	10日・11日・不要
11		一般・中学生以下	A・B・C	D・E・F	10日・11日・不要
12		一般・中学生以下	A・B・C	D・E・F	10日・11日・不要

参加費 @一般 1,800 円× 人+中学生以下 無料 円× 人+お弁当× 個= 円

《申込方法》※インターネット申込では団体割引は適用されません。こちらの申込用紙でお申し込みください。
■団体申込書に必要事項を記入し参加費を添えて、4月18日(金)までに長浜市民体育館までお申し込みください。

コース ※ゴール受付時間：12時30分～17時

日程	記号	コース	種別	受付場所	受付時間	出発時間
5月10日(土)	A	浅井戦国40km 一般	周回	豊公園	7:00～	8:00
		～浅井古戦場をめぐる周回コース～				
	B	三成ゆかりの地20km 一般				9:00
		～石田三成出生の地をめぐる周回コース～				
	C	びわこ南10km 一般				10:00
		～びわ湖を眺めながら歩く平坦な周回コース～				

日程	記号	コース	種別	受付場所	受付時間	出発時間
5月11日(日)	D	余呉湖35km 一般	片道	余呉湖観光館	7:30～	8:30
		※登りあり ～新緑の景観・富士が望み会場をめぐる周回コース～				
	E	美しい日本の歩きたくなる道500選 姉川国友20km 一般	周回	豊公園	7:00～	9:00
		～鉄道の里国友を訪ねる周回コース～				
	F	美しい日本の歩きたくなる道500選 びわこ北10km 一般				10:00
		～びわ湖を眺めながら歩く平坦な周回コース～				

※ゴールは全て
長浜市豊公園
となります。